

# Hvorfor vi er din ideelle B2B vækstpartner



# Hvorfor vi er din ideelle B2B vækstpartner

## Kære kommercielle leder

Står din virksomhed over for udfordringer med at skalere salg og marketing, men mangler du de rette ressourcer eller kompetencer internt? Du er ikke alene. Hver dag møder vi ambitiøse B2B-virksomheder, der kæmper med at omsætte vækstambitionen til konkrete resultater.

Hos Formula X har vi bygget vores virksomhed på én simpel overbevisning.

B2B-vækst skal ikke være et gætværk. Det skal være en forudsigelig, skalerbar proces, der leverer målbare resultater. Vi er derfor ikke endnu et marketingbureau, men din strategiske partner, der kombinerer dyb kommerciel erfaring med specialiseret eksekvering.

Dette whitepaper forklarer, hvorfor vi tror, vi er det rigtige valg for din virksomhed, og hvordan vi kan hjælpe dig med at bygge den vækstmotor, du har brug for.





# De udfordringer, vi løser for dig

Vi ved, at du som kommerciel leder står over for komplekse udfordringer, der kan føles overvældende.

## **Fragmenterede kunderejser og usammenhængende oplevelser**

Dine kunder interagerer med jer på tværs af utallige kanaler – LinkedIn, Google, jeres hjemmeside, e-mail og mere. Uden en sammenhængende strategi risikerer I at levere en forvirrende oplevelse, der skader konverteringen.

## **Manglende interne ressourcer og specialistviden**

Dit team er dygtige til det, de gør, men moderne B2B-marketing kræver ekspertise inden for alt fra marketing automation og SEO til LinkedIn-annoncering og HubSpot-opsætning. Det er urealistisk at forvente, at I kan mestre det hele internt.

## **Uklar ROI på marketinginvesteringer**

Du investerer i marketing, men ved du præcist, hvilke aktiviteter der driver kvalificerede leads og salg? Uden klar effektmåling er det umuligt at optimere og skalere jeres indsats.

## **Ineffektiv lead generering og kvalificering**

Jeres sælgere bruger for meget tid på kolde leads og for lidt tid på de rigtige prospects. Resultatet? Lavere konverteringsrater og frustrerede salgsteams.

# Sådan løser vi det for dig

Vi adresserer udfordringerne med en holistisk tilgang, der dækker hele jeres kommercielle proces. I stedet for at levere isolerede ydelser bygger vi en komplet, skalerbar vækstmotor, der er skræddersyet til jeres specifikke behov:

- 1 Vi starter med data og dyb kundeforståelse**  
Før vi gør noget andet, dykker vi ned i jeres data, analyserer jeres marked og definerer jeres idealkunder. Vi kortlægger kunderejsen og identificerer de kritiske touchpoints, hvor I kan skabe værdi. Dette datadrevne fundament sikrer, at alt, hvad vi bygger, er målrettet og relevant.
- 2 Vi udvikler en skarp go-to-market-strategi**  
Med analysen som fundament skaber vi en klar positionering, overbevisende budskaber og en professionel visuel identitet, der taler direkte til jeres målgruppe. Ingen generiske løsninger – alt er skræddersyet til jeres unikke værditilbud.
- 3 Vi bygger jeres skalerbare vækstmotor**  
Her kommer magien. Vi implementerer en "always-on" motor, der kontinuerligt genererer og plejer leads. Gennem intelligent content marketing, marketing automation og performance marketing på tværs af LinkedIn, Google og andre relevante kanaler sikrer vi en konstant strøm af kvalificerede henvendelser.
- 4 Vi styrker jeres salgsteam med konkrete værktøjer**  
Marketing og salg skal arbejde sammen, ikke mod hinanden. Vi udvikler præsentationsmateriale, case-studier og optimerede processer, der hjælper jeres sælgere med at lukke flere handler og forkorte salgscyklussen.

# Hvad gør os anderledes?



## **Vi har stået i jeres sko**

Vores team består udelukkende af seniorprofiler – og mange af os har selv siddet med det kommercielle ansvar i B2B-virksomheder, hvor vi har haft ansvaret for budgetter, salgsmål og vækststrategier. Denne praktiske erfaring betyder, at vi forstår jeres udfordringer indefra og kan levere løsninger, der virker i den virkelige verden.

## **Vi er kompromisløst ROI-drevne**

Hos os er marketing og salg ikke en udgift – det er en investering, der skal levere målbart afkast. Hver aktivitet og beslutning er forankret i, hvordan den bidrager til at vækste jeres forretning. Vi er ikke bange for at sige nej til en opgave, hvis vi ikke kan se en positiv business case.

## **Vi leverer specialistviden på højeste niveau**

Vi er certificerede i HubSpot, LinkedIn og Google og har over 12 års erfaring med SEO og LinkedIn-marketing. I får løsninger, der er teknisk velfunderede og baseret på de nyeste best practices. Og vigtigst af alt, den konsulent, der sælger opgaven sørger også for at den bliver løbet i mål. Vi overlader IKKE opgaver til uprøvede juniorer.

## **Vi kommunikerer ærligt og transparent**

Vi pakker ikke tingene ind i buzzwords eller endeløse PowerPoints. I får direkte adgang til os, der løser opgaverne, og en transparent proces, hvor I altid ved, hvad der sker. Vores kerneværdier – ærlighed, passion og transparens – gennemsyrrer hele samarbejdet.

# Resultater, der taler for sig selv

Vi måles på de resultater, vi skaber for jer. Et af vores stærkeste eksempler er samarbejdet med B2B-softwarevirksomheden SOCWeld, hvor vores indsats førte til en femdobling af omsætningen på mindre end et år. Dette blev opnået gennem en komplet transformation af deres kommercielle tilgang.

Jesper Vig Thomassen, Head of Sales hos SOCWeld, siger det bedst:

“Vores samarbejde med Formula X har været strategisk stærkt og vi har i løbet af vores samarbejde fået markant flere kvalificerede leads og nye kunder. De har leveret over forventning, altid til tiden og vi var aldrig selv nået i mål uden Formula X.”

Denne type resultater går igen på tværs af vores kundeportefølje, der spænder fra SaaS-virksomheder til investeringsselskaber som Front Row Holdings og produktionsvirksomheder.



# Tre måder at samarbejde med os

Vi forstår, at forskellige virksomheder har forskellige behov og budgetter. Derfor tilbyder vi tre fleksible samarbejdsmodeller:

## Klippekort (fra 10.000 kr.)

Perfekt til afgrænsede opgaver, hvor I har brug for hurtig adgang til specialistkompetencer. Det kan være alt fra kampagneopsætning til HubSpot-implementering.

## Fastprisaftale på specialister (fra 5.000 kr./mdr.)

Til dækning af løbende behov for ekspertise inden for specifikke områder som SEO, LinkedIn eller marketing automation. I får adgang til vores specialister uden risikoen ved at skulle ansætte fuldtid.

## Vækstmotor - Fastprisaftale (fra 15.000 kr./mdr.)

Den komplette løsning, hvor vi fungerer som jeres eksterne vækstafdeling og bygger en fuldt integreret salgs- og marketingmotor. Kun anbefalet, hvis vi kan se en klar positiv business case.

# Er vi det rigtige match?

Et samarbejde med os giver mest mening, hvis I:

- Søger en partner, der forstår jeres forretning indefra
- Kræver et målbart afkast af jeres investering
- Ønsker adgang til erfarne specialister, ikke juniorer
- Værdsetter ærlig kommunikation uden "salgsgas"
- Er klar til at investere i langsigtet, skalerbar vækst

## Jeres næste skridt

Er I klar til at tage jeres B2B-vækst til næste niveau? Vi tilbyder en gratis analyse, hvor vi kan afdække de mest oplagte vækstmuligheder for jeres virksomhed.

I denne analyse får I:

- En ærlig vurdering af jeres nuværende kommercielle setup
- Konkrete anbefalinger til forbedringer
- En klar plan for, hvordan vi kan hjælpe jer



# Kontakt os i dag:

- ✓ Book en gratis analyse
- ✓ Lad os vise jer, hvordan vi kan accelerere jeres vækst

Vi ser frem til at høre fra jer.

Leonard Nielsen

CEO & Partner

☎ +45 60 84 40 91

✉ [leonard@formulax.dk](mailto:leonard@formulax.dk)

🌐 [www.formulax.dk](http://www.formulax.dk)

